

VareseNews

Professionisti della vendita, nell'era tecnologica

Pubblicato: Martedì 6 Dicembre 2005

A partire dalla lettura dei fabbisogni delle aziende del territorio della provincia di Varese, di Como e di Milano Enaip Lombardia, ha organizzato un'attività formativa destinata a rinforzare le competenze dei diplomati e dei laureati nel settore del marketing operativo.

Nel mese di Gennaio verrà attivato un percorso gratuito, finanziato dal Fondo Sociale Europeo, destinato a 12 allievi. Il percorso formativo verterà sulle **tecniche di marketing operativo con l'impiego di strumenti di automazione**. Le iscrizioni verranno raccolte nel mese di dicembre presso la segreteria del **Centro Enaip di Varese, Via Uberti 44**.

La figura professionale che il corso intende formare sarà in grado di gestire il processo di vendita, inserendosi con competenza nel suo complesso sistema distributivo. Questa figura professionale sarà in grado di trasmettere al cliente l'immagine aziendale e con sensibilità la qualità del prodotto attraverso una efficace capacità comunicativa e di negoziazione, interpretando e gestendo i bisogni del cliente con professionalità, non tralasciando gli aspetti amministrativi. Una figura professionale che è capace di muoversi in modo trasversale in tutti i diversi aspetti che riguardano la gestione della vendita. L'introduzione di tecnologie informatiche ha profondamente innovato il processo e le tecniche di vendita in tutti i settori commerciali. La disponibilità di sistemi informativi ha, da un lato semplificato le attività proprie della gestione del processo e dall'altro richiesto l'acquisizione di competenze più complesse ed articolate da parte dei professionisti del settore.

Inoltre gli allievi in uscita avranno competenze nell'utilizzo di strumenti di commercio elettronico nuova frontiera nell'area delle vendite.

*“L'innovazione metodologica del percorso – dice **Mario Carrara, responsabile dell'ufficio di progettazione formativa dell'Enaip di Varese** – è la scelta di affrontare un settore produttivo, in questo caso il settore dell'Arredamento, come “palestra”, caso studio in cui sperimentare e confrontare gli interventi teorici dei differenti docenti con la realtà aziendale. La collaborazione con il Centro Legno e Arredo di Cantù ci permetterà di avere una finestra qualificata ed in presa diretta con il mondo delle imprese, in un settore particolarmente competitivo come quello del mobile e dell'arredo”*

Il corso avrà una durata di 600 ore avrà avvio nel mese di gennaio e si concluderà in maggio.

Un'attività indubbiamente intensa, che vuole essere una risposta immediata ai bisogni delle persone e delle aziende del territorio.

L'attività formativa prevedrà un significativo periodo di stage presso studi professionali o altre realtà lavorative del settore. Lo stage si è dimostrato, in più occasioni, un

strumento significativo per rinforzare le competenze degli allievi e l'occasione per facilitare il collocamento al lavoro.

Redazione VareseNews

redazione@varesenews.it