

VareseNews

Con Provex le pmi puntano ai mercati esteri

Pubblicato: Martedì 22 Settembre 2015



Sono arrivati anche da **Bergamo e Milano** e uno perfino da **Bologna**: sono gli operatori economici richiamati a **MalpensaFiere** dal seminario sui **pagamenti internazionali** organizzato dalla **Camera di Commercio** con il consorzio per l'internazionalizzazione **Provex**.

Il centro espositivo polifunzionale di **Busto Arsizio** ha così accolto **70 operatori** di settori che vanno dall'elettronica alle materie plastiche fino al tessile-moda e al credito. Operatori interessati ad approfondire un tema chiave sul fronte dell'export, dove nel **primo semestre 2015** il Sistema Varese ha fatto segnare un buon **+3,5%** chiudendo il periodo gennaio-giugno a quota oltre **5 miliardi di fatturato generato all'estero**.

«Un seminario come questo proposto dalla Camera di Commercio di Varese e dal consorzio Provex – spiega **Elena Schiavo**, responsabile amministrativo della **Mondoplastic spa di Busto Arsizio** – ha un grosso vantaggio per le imprese: punta tutto sulla concretezza. I relatori sono molto pratici: ci presentano casi aziendali e poi ci si scambia opinioni. Esperienza decisamente positiva: pensi che io ogni volta, a seconda del tema trattato, chiedo a una collega di affiancarmi, proprio perché ritengo molto utile questa forma d'aggiornamento. Quanto agli argomenti affrontati in quest'occasione, per noi che esportiamo il **70% della nostra produzione**, è essenziale la miglior comprensione di strumenti quali le lettere di credito e le vendite contro documenti. Strumenti ai quali ci stiamo avvicinando perché essenziali su mercati dove vogliamo entrare».

Un'esperienza condivisa da **Stefano Uslenghi**, titolare della **Triply srl**, azienda che a Cardano al

Campo opera nell'ambito delle forniture petrolifere. «Operiamo per il **70%** della nostra attività su mercati **extra UE, soprattutto nell'area nord-africana e nella penisola arabica**. Per i pagamenti internazionali, utilizziamo già gli strumenti documentari, ma l'aggiornamento è essenziale. Per esempio, abbiamo colto con attenzione lo spunto relativo alla modifica normativa entrata in vigore in Algeria: vogliamo essere sempre pronti a cogliere al meglio le opportunità».

Intanto, restano aperte fino al **20 ottobre** le domande per avere un esperto (**Temporary Export Manager**) che affianchi gratuitamente la propria pmi nel percorso di sviluppo internazionale.

L'obiettivo del progetto – promosso dalla Regione e dalle Camere di Commercio della Lombardia – è di aiutare ad avviarsi a nuovi mercati le piccole e medie imprese varesine. Il programma è ricco e articolato: si parte con un export check up per poi definire, con l'aiuto dell'export manager in azienda, il progetto di penetrazione commerciale. Oltre che con l'attività dell'esperto, l'impresa potrà rafforzare la propria competitività anche grazie a un percorso di formazione. Importante, poi, il contributo a fondo perduto di **duemila euro** per partecipare a fiere o missioni all'estero, attività promozionali o iniziative di ulteriore assistenza specialistica.

Redazione VareseNews

redazione@varesenews.it