

Motivi per chiedere un preventivo

Pubblicato: Sabato 20 Novembre 2021



Avendo bisogno di un servizio o di un acquisto che interessa un prodotto o un servizio, dovrete avere il buon senso di **chiedere un preventivo**. Ovviamente quando si compra una maglietta o un altro prodotto di destinazione diretta, è ovvio che si deve avere la presenza del listino prezzi esposto perché il cliente deve sapere quanto andrà a spendere.

Tuttavia, parlando di acquisto caldaie, climatizzatori o altri grandi elettrodomestici, che hanno una funzionalità mirata per l'impianto di riscaldamento (in questo caso), ci **dovrebbe essere la presenza di un preventivo perché non si parla solo del prezzo di acquisto, ma ci sono tanti altri servizi connessi**.

Per esempio ci deve essere **l'installazione, la spesa di rottamazione** (in caso si parla di una sostituzione della caldaia), ma perfino le analisi dei fumi o i costi di adeguamento. Lo stesso vale per quanto riguarda delle ristrutturazioni o piccoli lavori di tinteggiatura.

Perfino in questo caso la presenza di un **preventivo diventa necessaria perché si deve capire quali sono i costi di manodopera e dell'acquisto del materiale**. Di solito si consiglia di avere dei preventivi alla mano perfino per quanto riguarda i traslochi o sgomberi per valutare i costi inferiori.

Cosa chiariscono i preventivi

I preventivi danno la possibilità ad un cliente, non esperto in un settore che ha bisogno però di fare

dei lavori, di **capire perché ci sono delle spese superiori** a quelle che ci si aspettavano.

I consumatori sono quelli che spesso pensano che comprando una caldaia si spenda solo il costo del prodotto, ma ad esso si devono unire tutte gli altri **servizi che consentono poi la messa in opera**. Una caldaia non è una stufa a legna che basta riempire per poi accenderla con un fuoco. Si tratta di un elettrodomestico che unisce diverse funzionalità.

Dunque è importante che si sappia quanto costi il **trasporto, l'installazione, l'eventuale messa appunto oppure quali sono le manutenzioni da fare**.

Per dei servizi dove **non si compra un prodotto fisico, ma si ha un supporto immateriale**, come ad esempio i traslochi, qui i costi che si notano all'interno di un preventivo sono rapportati esclusivamente al facchinaggio, al trasporto e a eventuali noleggi di veicoli.

Dunque non sempre quello che si pensa che costi poco sia poi un unico costo, ma ci sono dei servizi di contorno che portano poi a delle spese di cui non si pensava ci fosse l'esistenza.

Preventivi: come si richiedono?

Nella **richiesta di un preventivo, il consumatore, si deve sentire libero ed è per questo che essi non si possono pagare**. Proprio per legge non dovrebbero mai venire pagati perché, all'atto pratico, esso vale come un elemento informativo. Pagare per avere delle informazioni è assolutamente assurdo.

Rivolgendovi a dei **professionisti potrete quindi avere dei preventivi** che siano rapportati al prodotto o servizio che state richiedendo. I preventivi si chiedono sia in modo **diretto ad una sede fisica oppure online**.

Oggi sono decine e decine i **siti web che consentono di dare un preventivo in pochissimi minuti** e senza richieste di pagamenti informativi.

Redazione VareseNews

redazione@varesenews.it