

## VareseNews

### LinkedIn e vendite B2B: se ne parla a Materia con un workshop gratuito lunedì 9 giugno

**Pubblicato:** Martedì 3 Giugno 2025



LinkedIn migliora davvero le vendite B2B? **Lunedì 9 giugno** a Materia, con il secondo dei tre appuntamenti in programma con Alessandro Gini, si approfondirà il tema legato al settore commerciale e business.

Nel primo incontro si era parlato di recruiting e delle strategie che si possono mettere in campo per attrarre nuovi talenti specializzati.

**Dedicato a responsabili, direttori commerciali e titolari d'azienda**, il secondo incontro invece avrà come obiettivo quello di approfondire il tema delle vendite, in particolare nel settore B2B. Saranno tre i focus principali: generare nuove opportunità di business, raggiungere i decision-maker aziendali e avviare relazioni commerciali efficaci.

L'evento si terrà lunedì 9 giugno alle ore 17:30 a Materia, il nuovo spazio libero di VareseNews.

A condurre sarà sempre Alessandro Gini, formatore e consulente tra i massimi esperti italiani della piattaforma.

L'ingresso è gratuito, ma è necessaria l'iscrizione, che può essere effettuata compilando il form disponibile al [seguente link](#)

LinkedIn migliora davvero le vendite B2B?

Lunedì 9 giugno ore 17:30

Via Confalonieri, 5 – Sant’Alessandro 21040 Castronno (VA)

rsvp [materia@varesenews.it](mailto:materia@varesenews.it) – cell. + 39 339 8547025 / +39 345 2747669

di C.F.